

SYSTECH E OPTICON INSIEME PER OTTIMIZZARE IL PROCESSO DI RACCOLTA DATI

Una partnership a tutto campo per un nuovo modello di mobilità



La forza vendita costituisce per molte imprese il fulcro del proprio business e dunque la parte principale dei possibili profitti dell'azienda. Ma rappresenta anche l'immagine che l'azienda ha sul territorio. Quindi un motore che può fare la differenza.

Analizzare le problematiche connesse al Mobile Computing, convegno tenutosi lo scorso 7 luglio a Milano, e presentare applicazioni e servizi su dispositivi mobile di ultima generazione rappresentano il focus della partecipazione di due aziende Sponsor quali Systech, azienda di punta nel settore della progettazione e dello sviluppo di soluzioni software personalizzate, ed Opticon Italia, uno dei principali operatori a livello mondiale nel comparto dell'AIDC.

Le due aziende collaborano attivamente da tempo e condividono una visione comune sul futuro delle piattaforme di sviluppo connesse all'automazione della forza vendita. In particolare, l'impegno delle due realtà si concretizza nell'offerta di Pocketoffice, il sistema evoluto per le applicazioni di mobilità di Systech integrato allo smartphone Opticon H-21, che consente al mondo business di gestire i processi di accesso, acquisizione e invio di dati da remoto in tempo reale e in totale mobilità.

L'intervento di Antonio Catapano, Amministratore di Systech, si è focalizzato sull'analisi di tre casi aziendali appartenenti ai comparti della distribuzione all'ingrosso di articoli di cancelleria per la scuola e l'ufficio, del settore orafa e di prodotti per la salute e il benessere degli animali. Tre testimonianze eccellenti con infrastrutture simili, ma esigenze totalmente differenti che hanno automatizzato con successo la propria rete vendita attraverso l'implementazione di Pocketoffice e dello Smartphone Opticon H-21, dotato di connessione UMTS e di modulo per la localizzazione satellitare Assisted GPS.

Elementi decisivi nella scelta dell'applicativo sono stati il livello di flessibilità della soluzione di Systech, che si integra perfettamente al sistema gestionale esistente e la disponibilità di strumentazione tecnologica con elevata capacità di memoria, atta a facilitare il nuovo percorso organizzativo. Il nuovo palmare Opticon H21 è infatti dotato di Windows Mobile 6.5 e di un potente processore Qualcomm per gestire al meglio le varie funzionalità: AGPS per la tracciabilità satellitare, interfacce wireless HSDPA/3G/3.5G, Bluetooth e Wi-Fi, il tutto supportato da una batteria ad alta capacità da 3060 mAh e uno slot Micro SD HC per espandere la memoria fino a 32 GB. Questo Smartphone dispone inoltre di Display Touch Screen da 2,8", Fotocamera a Colori da 3,2 megapixel con Led Flash e Lettore ottico integrato di codici a barre 1D o 2D CMOS Auto Focus, oltre ad un elevato grado di protezione IP64 contro polvere, acqua e resistente a cadute da 1,5 m.

I benefici che l'applicazione di automazione della forza vendita proposta da Systech e da Opticon apporta all'azienda sono rilevanti e facilmente valutabili:

- la sincronizzazione costante con il sistema gestionale disponibile;
- il risparmio sul tempo impiegato per attività standard e ripetitive;
- l'azzeramento della possibilità di errore nella compilazione degli ordini;
- il complessivo miglioramento nel livello di servizio offerto al cliente.



OPTICON
always scanning for new ID's

Opticon srl

Via Tosarelli, 340/E - 40055 Villanova di Castenaso (BO)
Tel. +39 051 6321800 - Fax +39 051 4177329
info@opticonitalia.it - www.opticon.it

**SYS
TECH**
Sistemi & Tecnologie

Systech srl

Via S. Quasimodo, 42 - 40013 Castel Maggiore (BO)
Tel. +39 051 0563050 - Fax +39 051 0563064
info@systechteam.it - www.systechteam.it